

Votre contact :

Daphné ORENGE

Consultante cabinet de recrutement Winsearch

Daphne.orange@winsearch.fr

07 84 32 72 40



WINSEARCH cabinet de recrutement et d'accompagnement RH, recrute pour son client, coopérative agricole, un(e) technico-commercial(e).

Rattaché(e) au Responsable commercial Région vous aurez en charge le suivi et la fidélisation d'un portefeuille d'agriculteurs.

Vos missions :

- Rendez-vous physiques avec les agriculteurs de votre portefeuille
- Prospection de nouveaux agriculteurs
- Suivi de l'offre concurrente
- Participer aux achats et à la commercialisation auprès des agriculteurs de votre portefeuille
- Assurer un appui et un suivi technique auprès des agriculteurs

Au-delà de vos tâches quotidiennes vous participez à l'élaboration des objectifs annuels, le suivi des créances et le développement de l'activité de la coopérative.

Vous êtes également garant de la saisie informatique de votre activité et du reporting à votre direction.

Vous possédez une parfaite connaissance du milieu agricole acquise sur des fonctions commerciales ou autres.

Idéalement vous possédez une formation Bac+2 minimum avec une spécialisation Commerce et/ou Agricole.

D'un excellent relationnel, vous êtes autonome et savez gérer vos priorités.

Vous appréciez le travail d'équipe et avez un gout prononcé pour le commerce.

Poste à pourvoir en CDI.

Rémunération selon profil, variable selon résultats, voiture de fonction, smartphone, ordinateur portable, tickets restaurant, 13 ème mois, participation, intéressement ...

Localisation : Val de Loire (plusieurs postes et plusieurs secteurs).